

Ausschreibungs- management



Digitale Lösungen beschaffen.

Wir unterstützen Sie bei der Auswahl, Vergabe und Beschaffung der kommunalen digitalen Infrastruktur.

Wenn Sie sich für die Einführung einer neuen Soft- oder Hardware entschieden haben, erfolgt im nächsten Schritt die Beschaffung. Je nach Beschaffungsumfang ist eine Ausschreibung erforderlich. Beim Ausschreibungsverfahren müssen neben Gesetzesänderungen auf EU-Ebene auch solche auf nationaler Ebene und die aktuelle Rechtsprechung sowie die Entscheidungen der Spruchkörper jederzeit beachtet werden.

Wenn Sie dem nationalen oder europäischen Vergaberecht unterliegen, unterstützen wir Sie in allen Phasen des Vergabeverfahrens und bieten zusammen mit unserem rechtsberatenden Partner Wolter Hoppenberg auch eine rechtliche Beratung und Begleitung des Vergabeverfahrens an.

Zusammen mit einem eingespielten Team aus Projektmanagern, IT-Experten und Rechtsanwälten unterstützen wir Sie bei der Verfahrensdurchführung zur Beschaffung von digitalen Lösungen.

Für die Beschaffung von komple-

xen Softwareanwendungen (z. B. Fachverfahren) hat sich die Ausschreibung mittels Verhandlungsverfahren/Verhandlungsvergaben bewährt. Ein großer Vorteil dieser Verfahren ist, dass die Anbieter nach Aufforderung der Vergabestelle ihre Angebote und gegebenenfalls ausgewählte Softwarekomponenten der Kommune vorstellen, im Rahmen des Verhandlungsverfahrens Fragen zu den Ausschreibungsunterlagen stellen können und Kommune und Anbieter im Rahmen des Verfahrens gemeinsam eine Optimierung der nachgefragten Leistung und des Angebotes erreichen können.

Wir unterstützen Kommunen im gesamten Beschaffungsprozess

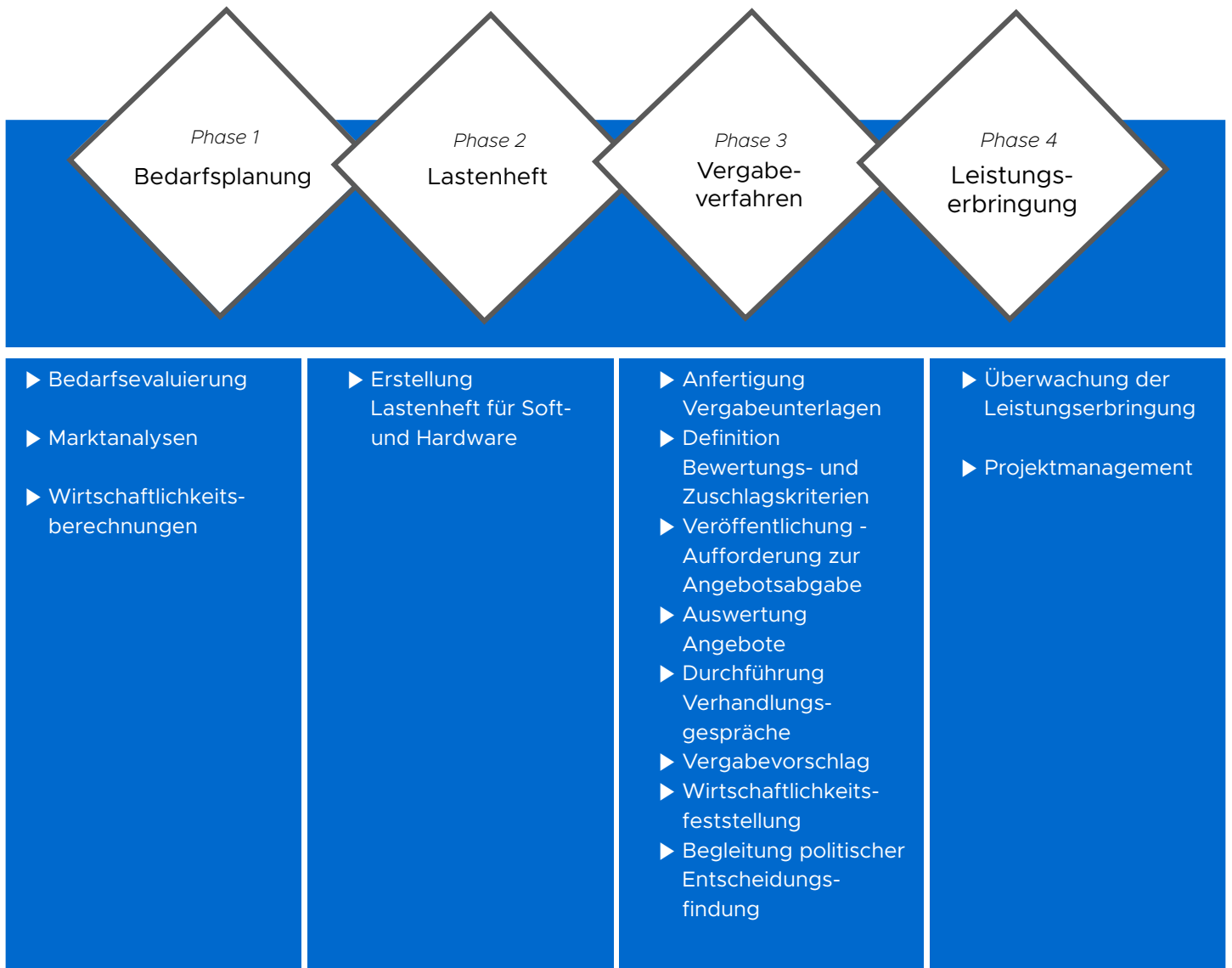
- ▶ Beschaffungsplanung,
- ▶ Unterstützung bei der Lastenhefterstellung,
- ▶ Mitwirkung bei der Erstellung der Ausschreibungsunterlagen,
- ▶ Definition der Bewertungs- und Zuschlagskriterien (Bewertungsmatrix),
- ▶ Aufforderung der Bieter zur Angebotsabgabe,
- ▶ Auswertung der Erstangebote,

- ▶ Auswertung der verbindlichen Angebote,
- ▶ Verhandlungsgespräche mit den vorselektierten Bietern,
- ▶ Auswertung der Schlussangebote und
- ▶ Vertragsabschluss mit dem obsiegenden Bieter,
- ▶ Dokumentation und abschließende Wirtschaftlichkeitsfeststellung.

Bei der Erbringung all dieser Leistungen unterstützen wir Sie.

Nach dem Zuschlag ist das Projekt jedoch nicht beendet. Die ausgeschriebene Leistung muss erst noch erbracht werden.

Wir stellen sicher, dass im Rahmen eines qualifizierten Projektmanagements durch ein effektives Vertragsmanagement die Leistungserbringung wirkungsvoll überwacht wird sowie durch ein explizites Risikomanagement mögliche negative Entwicklungen frühzeitig erkannt und Gegenmaßnahmen ergriffen werden.



Unsere Experten unterstützen Sie bei der Auswahl, Vergabe und Beschaffung der kommunalen digitalen Infrastruktur.