



Wir suchen zur Verstärkung des Vertriebs von Softwarelösungen im kommunalen Bereich am Standort Köln einen

Vertriebsinnendienst (m|w|d)

Softwarevertrieb | Mittelstand | Region Süd | Unbefristete Vollzeitstelle

IHRE AUFGABEN

Als Vertriebsinnendienst unterstützen Sie das Vertriebsteam in der Neukundenakquise und im Bestandskundenvertrieb. Sie arbeiten dabei Hand in Hand mit dem Außendienst zusammen.

Im Rahmen der Neukundenakquise

- + führen Sie Akquisegespräche per Telefon und Onlinemeeting,
- + erstellen Sie Preiskalkulationen und Angebote,
- + bereiten Sie Kundenverträge vor und unterstützen den gesamten Vertriebsprozess.

Im Rahmen der Bestandskundenbetreuung halten Sie engen Kontakt mit den Kunden, ermitteln aktuelle Bedürfnisse und erstellen maßgeschneiderte Angebote.

IHR PROFIL

- + Abgeschlossene Ausbildung mit einer kaufmännischen oder technischen Ausrichtung, gerne auch Studium.
- + Hohe IT-Affinität.
- + Erste Erfahrungen im Vertrieb sind wünschenswert.
- + Idealerweise Erfahrung mit einem CRM-Tool (Salesforce).
- + Sicherer Umgang mit MS Office Produkten.
- + Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

WIR BIETEN IHNEN

- + Unbefristete Vollzeitstelle
- + Modernes New-Work-Konzept
- + Mobiles Arbeiten im In- und Ausland (Workation)
- + Systematische und intensive Einarbeitung
- + Betriebliche Krankenversicherung und Altersvorsorge
- + Zuschuss für die Kinderbetreuung
- + Jobticket auf Wunsch
- + Hoher Grad an Verantwortung und kurze Wege
- + Moderne Ausstattung, z.B. Laptop
- + Fahrrad-Leasing
- + Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- + Kollegiales Umfeld
- + Ein Obstkorb und kostenlose Getränke bei Tätigkeit im Kölner Büro sind bei uns selbstverständlich

ÜBER UNS

Als eines der führenden deutschen Unternehmen für den Vertrieb von kommunalen Softwarelösungen und Dienstleistungen arbeiten wir daran, die öffentliche Verwaltung zu digitalisieren. Dazu gehören innovative Lösungen im Bereich Smart-City, moderne Fachverfahren und OZG-Leistungen sowie professionelle Dienstleistungen. Damit decken wir das gesamte Anforderungsspektrum von Gemeinde-, Stadt- und Kreisverwaltungen ab. Mit rund 50 Mitarbeitern sitzen wir im Herzen von Köln und unterstützen unsere Kunden bei der Gestaltung und Umsetzung der Digitalisierungsstrategien.

Weitere Info unter www.komm-it.de/karriere
> [Datenschutzinformation](#)

IHR KONTAKT

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte schicken Sie Ihren Lebenslauf mit möglichem Eintrittstermin und Gehaltswunsch per e-Mail an:

Valentine Höhn

Abteilungsleitung Vertrieb & Marketing
Valentine.hoehn@komm-it.de

Bei Fragen zu der Vakanz erreichen Sie uns unter +49 221 16059-210.